

WIRINFO

Das Magazin für WIR-Teilnehmer 10/2016

MEINE CHANCE

WIR Bank

- 4 **Stefan Gall, Präsident der WIR-Gruppe Graubünden**
- 10 **Showtime in Zürich: WIR-Messe Zürich mit Roadshow «KMU – und du?»**
- 104 **WIRINFO: neue Inserategrößen ab November 2016**

INHALT

REDAKTIONELLER TEIL

Stefan Gall, Präsident der WIR-Gruppe Graubünden	4
Aktion: Onlineinserate gratis bis Ende November 2016	9
Showtime in Zürich: WIR-Messe Zürich mit Roadshow «KMU – und du?»	10
Inserateschlüsse bis April-Ausgabe 2017	14
144 Seiten «Faszination WIR»	15
Veranstaltungskalender	16
WIR-Business-Treffs	18
Neue WIR-Teilnehmer	20
Disclaimer/Impressum	98
Standorte der WIR Bank	99
Verantwortlicher WIR-Messe Zürich	99
Adressen der WIR-Gruppen	100
Inseratepreise	106

INSERATETEIL

Dienstleistungen	41
Elektronik	44
Fahrzeuge + Zubehör	45
Immobilien	50
Uhren + Schmuck	52
Werkzeuge + Maschinen	54
Wohnen + Garten	60
Diverses	72

Feiertag Anfang November

Am Dienstag, 1. November 2016, bleiben die Filialen Lugano, Luzern und St. Gallen den ganzen Tag geschlossen (Allerheiligen).

Neue Filialöffnungszeiten ab 1. Oktober 2016

Ab 1. Oktober 2016 bleiben die Filialen und Agenturen am Mittwochnachmittag geschlossen.



EIN SARGANSERLÄNDER IM BÜNDERLAND

WIR-GRUPPE GRAUBÜNDEN

Stefan Gall hat in seinem Leben schon viele Herausforderungen gemeistert – vor rund anderthalb Jahren hat er eine neue gefunden: Seit dem 26. März 2015 ist er Präsident der WIR-Gruppe Graubünden, der jüngsten WIR-Gruppe.



Stefan Gall präsentiert modernste, leistungsfähige Drucker und Kopierer. Diese melden der Servicestelle aufgrund des Zählerstandes automatisch, wenn neue Druckerpatronen zu liefern sind oder wenn wieder ein Service fällig ist.



Mit MFPs – «multifunction peripherals» – kann man mehr als nur drucken – auch kopieren, faxen und scannen.

Stefan Gall (E-Mail: sgall@wirgriso.ch) wohnt in Berschis (Gemeinde Walenstadt) und ist damit ein St. Galler Oberländer. Er befindet sich aber noch im Gebiet der WIR-Gruppe Graubünden, weil das St. Galler Oberland südlich der Linie Buchs–Quinten–Murg dazugehört.

Stefan Gall hat eine dreijährige Verkaufslehre absolviert und ist eidg. dipl. Kaufmann des Detailhandels sowie Marketingplaner mit eidg. Fachausweis. Er kann eine vielfältige berufliche Erfahrung vorweisen. Für die Firma Büma Trading GmbH arbeitet er bereits seit 15 Jahren. Stefan Gall ist verheiratet und hat zwei erwachsene Kinder. Zu seinen Hobbys zählt er Skifahren und Wandern sowie mit Freunden zusammen ein Glas Wein trinken.

Kontakte mit Menschen knüpfen – insbesondere auch neue Geschäftskontakte – liegt Stefan Gall im Blut und ist bei seiner beruflichen Tätigkeit von grösster Bedeutung. Zusammen mit seinem Organisationstalent sind das beste Voraussetzungen für seine neuste grosse Herausforderung: die Leitung der WIR-Gruppe Graubünden.

Seit Ende März 2015 ist Stefan Gall Präsident der jüngsten WIR-Gruppe, die 1996 auf Initiative von Bernhard Frunz gegründet wurde. Wie bei allen seinen Vorgängern ist auch für Stefan Gall die wichtigste Herausforderung gleich geblieben: die Verteilung der gegenwärtig knapp 200 WIR-Gruppen-Mitglieder auf ein sehr grosses Einzugsgebiet.

«Während andere WIR-Gruppen mit ihren Veranstaltungen jeweils 300, 400 oder mehr Mitglieder im Umkreis einer Fahrstunde haben, können wir in der Regel nur einen kleineren Teil erreichen», betont Stefan Gall. Zur grossen Fläche des Bündnerlandes gesellen sich bekanntlich noch beträchtliche Höhenunterschiede. «Wir achten deshalb darauf, die Veranstaltungsorte im Einzugsgebiet zu verteilen, damit möglichst alle eine oder zwei Veranstaltungen in der Nähe haben», erklärt Stefan Gall.

WIR-Gruppe stärken

Von WIR war Stefan Gall schon immer fasziniert. Beruflich hat er seit dem Jahr 2001, seit dem Beginn seiner Tätigkeit bei Büma Trading, mit WIR zu tun. Als Präsident der WIR-Gruppe Graubünden will er den WIR-Gedanken vorleben, die Mitglieder zur aktiven Teilnahme an den Veranstaltungen bzw. zur optimalen Nutzung des WIR-Netzwerkes ermuntern. Vor allem nutzt er seine vielfältigen beruflichen und privaten Kontakte immer wieder, um neue WIR-Gruppen-Mitglieder bzw. WIR-Teilnehmer zu gewinnen. Ziel ist es, die Mitgliederzahl per Ende 2016 (Ende 2015: 170) auf 200 zu erhöhen, bis Ende 2020 sollen es gar 300 werden. Dabei zählt er natürlich auch auf die Mithilfe aller Teilnehmer und insbesondere der Vorstandmitglieder.

Natürlich kann die WIR-Gruppe Graubünden auch auf die Unterstützung der WIR Bank zählen. «Wir pflegen einen intensiven Kontakt zu Oliver Gawrisch, dem Agenturleiter der WIR Bank in Chur», erklärt Stefan Gall, «das ist für uns als Randregion besonders wichtig.» Auch zu den Präsidenten der andern WIR-Gruppen



Die Bestellungen für Drucker und Kopierer bzw. MFPs bei Büma Trading GmbH erfolgen meist telefonisch – für eine persönliche Beratung stehen elf Toshiba-Verkaufsstellen in der ganzen Schweiz zur Verfügung.

gibt es gute Kontakte. «Insbesondere mit den WIR-Gruppen Zürich und Ostschweiz tausche ich mich gelegentlich aus», erklärt Stefan Gall.

Als eine seiner wichtigsten Aufgaben sieht es Präsident Stefan Gall, alle Mitglieder immer wieder zu motivieren, die eine oder andere Veranstaltung zu besuchen, vom WIR-Netzwerk zu profitieren und gleichzeitig zur Stärkung des WIR-Netzwerkes beizutragen: «Gerade in der heutigen Zeit ist es sehr wichtig, dass KMUs einander unterstützen und das Geld in der Schweiz ausgeben. Für erfolgreiche Geschäftsleute ist WIR ein wichtiges Marketinginstrument.»

Bei den Veranstaltungen sollen einerseits KMU-relevante und WIR-spezifische Themen im Vordergrund stehen und andererseits soll genügend Zeit bleiben, um persönliche Kontakte zu pflegen.

Über 50% Mehrumsatz mit WIR

Die grossen Vorteile einer WIR-Teilnahme sieht Stefan Gall ständig bei seiner Arbeit für Büma Trading GmbH: «Dank WIR erzielen wir einen Mehrumsatz von über 50%. WIR ist bei unserem Geschäftsmodell nicht mehr wegzudenken – WIR-Kunden sind bei uns sehr willkommen.» Die Büma Trading GmbH schaltet regelmässig Inserate in der WIRINFO. Ein grosser Teil der Geschäftstätigkeit umfasst den Verkauf von Toshiba-Produkten. Für diesen Bereich ist Stefan Gall verantwortlich, wobei seine Aufgaben bei Büma Trading GmbH nur einen Teil seiner gesamten beruflichen Tätigkeit ausmachen.

Stefan Gall ist gewissermassen die Verbindungsstelle zwischen den Kunden von Büma Trading GmbH und der Firma Toshiba Tec Switzerland AG. Er berät die Kunden sorgfältig und umfassend, kann so eine bedürfnisgerechte, optimale Lösung mit professionell erstellten Offerten vorschlagen.

Das Angebot umfasst die grosse Palette an Kopier- und Multifunktionsgeräten (MFP) der Marke Toshiba (s. Kasten S. 8). Dabei verfügt Büma Trading GmbH über kein eigenes Lager und kann somit immer die neusten, topaktuellen Geräte anbieten – zu absolut konkurrenzfähigen Preisen und gegen WIR-Bezahlung. Die bestellten Geräte werden direkt von der Firma Toshiba Tec Switzerland AG an den Kunden geliefert. Auch der Service wird von Toshiba mit über 50 Personen, welche im Service und Support tätig sind, sichergestellt – nicht nur in der Deutschschweiz, sondern auch in der Westschweiz und im Tessin. Mit dem e-CONCEPT kann Stefan Gall den Interessenten genau vorrechnen, wie viel sie mit einer optimierten Gesamtlösung einsparen können. «Zur finanziellen Ersparnis mit einer klaren Kosten-



Ein gut eingespieltes Team: Geschäftsinhaber Konrad Tarnutzer und Stefan Gall, Bereichsleiter Drucker und Kopierer.

kontrolle kommen auch noch Arbeitserleichterungen», erklärt Stefan Gall. Die neusten Geräte melden aufgrund des Zählerstandes direkt an die Firma Toshiba, wenn neue Druckerpatronen zu liefern sind oder wenn wieder ein Service fällig ist.

«Die Beratungen und Bestellungen erfolgen zu 95% telefonisch», erklärt Stefan Gall, «man kann die Geräte aber gegebenenfalls auch bei einer der elf Toshiba-Verkaufsstellen besichtigen.»

WIR für alle Fälle

Da bei Büma Trading GmbH mit 100% WIR auf dem Anschaffungswert bezahlt werden kann, ergeben sich natürlich hohe WIR-Einnahmen. Stefan Gall selbst verwendet WIR-Geld bei jeder sich bietenden Gelegenheit, in Restaurants, Hotels, beim Einkauf von Schuhen oder Kleidern usw. Zur Hauptsache ist aber der Firmeninhaber Konrad Tarnutzer für die Verwendung der hohen WIR-Einnahmen zuständig. Auch er verwendet WIR in allen möglichen Bereichen. Ein bedeutender Teil der WIR-Einnahmen wird in Immobilien- bzw. in Bauprojekte investiert.

ROLAND SCHAUB

(Fortsetzung Seite 8)

WIR-Gruppe Graubünden

Unterdorfstrasse 21
8892 Berschis

Präsident

Stefan Gall, Büma Trading GmbH, Berschis
Tel. 081 330 33 57
Natel 079 416 42 49
www.wirgriso.ch
sgall@wirgriso.ch

Veranstaltungen / Vizepräsident

Gioni Capaul, Proinver AG, Bonaduz
Tel. 081 641 00 37
gioni.capaul@proinver.ch

Aktuarin

Marie-Theres Mathis, Kärcher Center Mathis, Chur
Tel. 081 356 00 45
info@kaerchercenter-mathis.ch

Öffentlichkeitsarbeit / Sekretariat

Roland Vital, Vital Moda, Scuol
Tel. 081 864 12 46
info@vitalmoda.ch

Finanzen

Matthias Baechler, BM Beratungen AG, Malans
Tel. 079 423 86 06
m.baechler@montana-treuhand.ch

Gegründet

1996 (als selbstständiger Verein). – Bis 1996 gehörte Graubünden zur WIR-Gruppe Ostschweiz

Aktuelle Mitgliederzahl

Rund 185

Tätigkeitsgebiet

Der ganze Kanton Graubünden sowie das St. Galler Oberland südlich der Linie Buchs–Quinten–Murg

Wichtigste Ziele

- Organisation von
 - Veranstaltungen zum Thema WIR bzw. zu anderen wirtschaftlichen Themen
 - kulturellen und gesellschaftlichen Anlässen
- Förderung der Kontakte unter den Teilnehmern bzw. Förderung des WIR-Netzwerkes.



Büma Trading GmbH

Hostatt 4
7214 Grüşch

Tel. 081 330 33 57
Fax 081 330 33 58
Natel 079 416 42 49

www.buema-trading.ch
info@buema-trading.ch

Inhaber und Geschäftsführer:
Konrad Tarnutzer, Grüşch

Bereichsleiter Drucker und Kopierer:
Stefan Gall, Berschis

Gründung:
5. Juli 2001

Anzahl Mitarbeitende:
4

WIR-Annahmesatz:
100%

Angebot

- Kopier- und Multifunktionsgeräte (MFP) der Marke Toshiba sowie Kopierpapier. (MFPs [= multifunction peripherals] bieten mehrere Funktionen wie Kopieren, Drucken, Scannen oder Faxen.)
- Aktenvernichter, Büromöbel, Bürostühle
- Tresore und Waffenschränke

Die Büma Trading GmbH bietet topaktuelle Produkte führender Hersteller mit einem gesamtschweizerischen Service. Den wichtigsten Bereich bilden die Kopier- und Multifunktionsgeräte der Marke Toshiba. Büma-Kunden aus allen Kantonen profitieren vom gesamtschweizerischen Servicestellennetz der Firma Toshiba Tec Switzerland AG.



Auch das Sitzen kann man optimieren: Stefan Gall als Tester, Konrad Tarnutzer weiss, worauf es ankommt.